
Vertriebsingenieur (m/w/d) – Spezialisierung: Komfortklima und VRF

BRANCHE

Gebäudeklimatisierung

STANDORT

Region Ost / Großraum Leipzig o. Dresden / Home-Office

REFERENZ-NUMMER

82-324-22

POSITION

Zur Verstärkung sucht unserer Auftraggeber zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsingenieur (m/w/d) – Spezialisierung: Komfortklima und VRF Region Ost / Großraum Leipzig oder Dresden / Home-Office

- Technische und kaufmännische Betreuung der Kunden in einem definierten Verkaufsgebiet
- Fachlich kompetente Unterstützung bei der Planung und Auslegung
- Identifizierung von Geschäftspotentialen und Pflegen der langfristigen, qualitativen Kundenbeziehungen
- Ganzheitliche Kundenbetreuung von den Erstgesprächen über die Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Angebotsverfolgung und Terminüberwachung
- Regelmäßige Kundenbesuche sowie technische Beratung
- Vertriebsdokumentation sowie Datenpflege im CRM-System
- Teilnahme an Fachmessen und Fachveranstaltungen

Das Angebot:

Bei unserem Auftraggeber erhalten Sie die Möglichkeit, abwechslungsreich und eigenständig zu arbeiten und werden von einem eine gründliche Einarbeitung und eine interessante und anspruchsvolle Tätigkeit. Es erwartet Sie ein angenehmes Arbeitsumfeld Privatnutzung. Natürlich stehen Ihnen ein moderner Arbeitsplatz mit leistungsfähigem EDV-System und alle modernen Kommun

QUALIFIKATION

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten und bestehende, gute Beziehungen zur Kälte- und Klimabranche
- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Kältetechnik (auch Techniker/Meister) oder abgeschlossenes Studium (z. B. Schwerpunkt Gebäude-/Versorgungstechnik)
- Erfahrung im Projekt- und Ausschreibungsgeschäft sowie Umgang mit Planungsbüros und Anlagenbauern
- Routinierter Umgang mit dem PC und den gängigen Software-Anwendungen sowie idealerweise gute Englischkenntnisse
- Eine schnelle Auffassungsgabe mit hoher Eigenmotivation und Flexibilität
- Hohe Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick sowie vertriebs- und kundenorientierte Arbeitsweise inkl. guter Kommunikationsfähigkeit
- Teamfähigkeit

UNTERNEHMEN

Unser Auftraggeber ist kompetenter Ansprechpartner für energieeffiziente, kundenorientierte Systemlösungen für Raumklima. Unser Auftraggeber bietet verschiedenste Klima- und Lüftungsgeräte für fast alle Anwendungsfälle mit den passenden Dienstleistungen an. Alleine in Deutschland arbeiten rund 240 Mitarbeiter an 8 Standorten.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann treten Sie mit uns in Kontakt. Wir gleichen mit Ihnen die speziellen Anforderungen dieser Herausforderung mit Ihren individuellen Fähigkeiten, Erfahrungen und Zielen ab. Daraus entwickeln wir gemeinsam Strategien zum weiteren Vorgehen.

Sie sind uns wichtig! Diskretion sowie die Einhaltung von Sperrvermerken stellen für uns eine absolute Selbstverständlichkeit dar.

Rechtlicher Hinweis:

Die Inhalte der Positionsbeschreibung orientieren sich ausdrücklich an den Forderungen des allgemeinen Gleichbehandlungsgesetzes in der Fassung vom 14.08.06, das die Diskriminierung oder Benachteiligung im Arbeitsleben aufgrund des Geschlechts, der Rasse, der ethnischen Herkunft, der Religion oder Weltanschauung, des Alters, einer Behinderung oder sexueller Identität verbietet. Sollten einzelne Passagen dieses Anforderungsprofils teilweise missverständlich oder nicht eindeutig formuliert sein, so stellt dies lediglich einen formalen Mangel dar, der keinerlei Einfluss auf die inhaltlichen Entscheidungskriterien zur Besetzung der vakanten Position hat. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit hat die mposition GmbH in den Texten auf eine ausdrückliche Aufzählung beider Geschlechtsvarianten z. T. verzichtet. Soweit sich aus dem Zusammenhang nichts anderes ergibt, sind jeweils beide Geschlechter gemeint.